

ثقافة الاختراع والابتكار وأهميتها في الجامعات

٣ ربيع ثاني ١٤٣٨ هـ الموافق ١ يناير ٢٠١٧ م

استغلال الملكية الفكرية تجارياً في المملكة العربية السعودية

المحامي: فواز فهد المبكي

المحاور الرئيسية:

- أولاً: أهمية حماية واستغلال الملكية الفكرية
- ثانياً: طرق ووسائل استغلال الملكية الفكرية
- ثالثاً: التجارب المحلية في استغلال الملكية الفكرية

• أولاً: أهمية حماية واستغلال الملكية الفكرية

ثلاث أسباب رئيسية تشجع لاستغلال الملكية الفكرية

- ١- إيرادات إضافية نتيجة الصفة الاستثمارية أو الميزة التنافسية
- ٢- زيادة الاعتراف بالمنتجات و الاسم التجاري
- ٣- تعتبر الملكية الفكرية أصل مالي

متى تبدأ تسويق فكرتك بأمان لاستغلال الملكية الفكرية – براءات الاختراع

- ١- حماية الفكرة – تقديم طلب الحصول على براءة اختراع وأخذ رقم قيد.
- ٢- دراسة جدوى – دراسة حجم السوق المستهدف – الميزة التنافسية التي يضيفها الاختراع
- ٣- نموذج أولي
- ٤- اتفاقية سرية المعلومات – يكشف المخترع عن كامل اختراعه للمستثمر
- ٥- الاستعانة بالله والثقة بالنفس

● ثانيًا: أشكال وطرق استغلال الملكية الفكرية .

وسائل استغلال الملكية الفكرية

- بيع الحقوق الاقتصادية لبراءة الاختراع بشكل نهائي مقابل مبلغ مالي يدفع سنوي أو مرة واحدة
- استغلال براءة الاختراع مباشرة من المخترع أو مقدم الطلب
- ترخيص حق استغلال براءة الاختراع لطرف آخر

عقود ترخيص براءات الاختراع.

• **الترخيص التعاقدى :** عقد يخول بمقتضاه مالك وثيقة الحماية طرفاً آخر بعض أو جميع حقوقه في استغلال تلك الوثيقة ، مدة معينة لقاء أجر محدد .

• مميزات عقد الترخيص:

- ١- الاحتفاظ بملكية براءة الاختراع .
- ٢- الحصول على عائد مالي (ربح) بشكل سريع .
- ٣- التغلب على عقبات التأسيس ، التمويل ، التصنيع و الخبرة.
- ٤- الاستثمار الأمثل لمدة براءة الاختراع القصيرة نسبياً (٢٠ سنة)

أنواع عقود التراخيص

• ١- الترخيص التعاقدى الحصري:

- مالك البراءة يمنح حق حصري للمستثمر في منطقة محددة
- يلتزم مالك البراءة بعدم منح ترخيص آخر للغير في نفس المنطقة المحددة

• ٢- الترخيص التعاقدى غير الحصري:

- يمنح مالك البراءة حق استغلال غير حصري للمستثمر في منطقة محددة أو لبعض المنتجات
- يستطيع مالك البراءة منح الغير ترخيص استغلال في نفس المنطقة

• ٣- الترخيص الإجباري :

- أن تسمح الإدارة المختصة للغير في استغلال براءة الاختراع دون الحصول على موافقة من مالك البراءة

مواد وبنود عقد الترخيص

- أولاً: مقدمة العقد
 - ذكر موضوع العقد بشكل عام و بعض الحقائق ذات الاعتبار في التعاقد .
 - تذكر مصلحة أطرف العقد في التعاقد
 - تستخدم لاحقاً في تفسير أي غموض في صياغة مواد العقد.
- ثانياً: التزامات مالك براءة الاختراع
 - التزام صريح بأن يمنح مالك براءة الاختراع ترخيص للمستثمر حسب نوع ومدة الترخيص المتفق عليهما
 - الكشف الكامل عن الاختراع وعن أي تفاصيل أو أسرار لم تذكر في براءة الاختراع و الالتزام بنقل المعرفة الفنية
 - التعاون مع المستثمر في التغلب على عقبات التصنيع
 - الاستغلال الهادئ

مواد وبنود عقد الترخيص ... يتبع

• ثالثاً: التزامات المستثمر

- يلتزم بحدود الترخيص الممنوح له
- يلتزم بدفع المقابل المالي حسب الاتفاق مع مالك البراءة
- أن ينتج المنتجات المعتمدة على البراءة في أسرع وقت وبجودة عالية
- المحافظة على سرية الاختراع

مواد وبنود عقد الترخيص ... يتبع

• رابعاً: أنواع المقابل المالي لعقد الترخيص

- رسوم سنوية يدفع مرة واحدة
- نسبة من المبيعات أو مبلغ مقابل بيع كل وحدة.
- مقدم عند توقيع العقد (الإتاوة)

• ثالثاً: التجارب المحلية في استغلال الملكية الفكرية .

دراسة حالة: مشروع شماغ رسم

- عنوان الاختراع “ الأشمغة والغتر ذات الشكل المثلث الثابت سهلة الكي “
- المخترعة/ الدكتورة أحلام احمد العوضي
- مقدم الطلب/ نفس المخترع
- مدة التفاوض / ١١ شهر
- الفترة من الحصول على وثيقة البراءة الى نزول المنتج للسوق / ٣ اشهر
- نوع العقد/ عقد ترخيص حصري محدد المدة
- الربح / نسبة من المبيعات + مقدم عقد

شكراً لحسن استماعكم

أي سؤال؟

المحامي: فواز فهد المبكي